



*Bilan des soirées information  
comme outil d'accompagnement  
des Porteurs de projet :*

*Programme TERRIAM – année 2005*



*Bilan des soirées information  
comme outil d'accompagnement  
des Porteurs de projet :*

Une des missions principales de l'association Accueil Paysan est d'accompagner des acteurs ruraux dans leur projet d'accueil. Nous le pratiquons individuellement ou collectivement : réunions d'échange, formations,... Dans ce dernier type d'accompagnement, nous souhaitons évaluer dans quelles mesures nous apportons des réponses à des porteurs de projet en organisant des « soirées informations ».

En organisant 2 soirées informations en 2005, nous avons pu synthétiser les demandes et besoins des interlocuteurs rencontrés. Nous tenterons de souligner en quoi ces événements peuvent aider une personne à mieux réaliser son projet d'accueil. Les outils transférables donnés pourront alimenter les réflexions sur d'autres territoires.

## *Plan du document :*

I.	Des constats sur l’installation : .....	4
II.	Les soirées information : un moment convivial proposé aux porteurs de projet. .	4
	A. Présentation générale de l’outil.....	4
	B. L’exemple d’une soirée information : le 16/11 à la ferme de La Haye à LANGONNET (Pays du Centre Ouest Bretagne, 56) .....	5
III.	Les soirées information : un outil d’accompagnement à l’installation ? .....	12
	A. Le profil des porteurs de projet en soirée information.....	12
	B. Avantages des soirées information.....	12
	C. Avantages d’une rencontre territorialisée .....	13
	D. Inconvénients .....	13
	E. fiche technique : l’organisation d’une soirée information.....	14

## *I. Des constats sur l'installation :*

Nous avons pu détecter deux niveaux de difficultés majeures rencontrées :

- dans le montage du projet,
- dans la recherche d'une exploitation (foncier).

Plus précisément, les Porteurs de Projet évoquent :

- le besoin de **méthodologie** : « comment s'y prendre et par où ? »,
- le besoin de connaissance des différents acteurs et de leurs rôles,
- le **manque de conseils techniques**, surtout pour les néo-ruraux : besoin de connaissance des différents interlocuteurs pour trouver celui qui comprendra leur spécificité,
- la **relation avec les administrations** souvent complexe, où les interlocuteurs sont parfois difficile d'accès (langage, disponibilité). Ils évoquent particulièrement la difficulté à :
  - « rentrer dans des cases » alors qu'on a un projet atypique,
  - communiquer avec les principaux interlocuteurs (maire, technicien DDE<sup>1</sup>) lors de la demande de permis de construire, de la mise aux normes, sécurité, santé, assainissement,
- l'**insertion sociale** dans un territoire (surtout pour les néoruraux) : trouver un associé, entretenir de bonnes relations avec le voisinage,
- la recherche de **statuts** sociaux, juridiques, fiscaux,
- l'**envie d'articuler les vies professionnelle et personnelle** : notion de « projet de vie », optimiser l'organisation dans le travail, articuler de façon optimale travail et vie personnelle.
- la recherche de **financements**,
- la **difficulté d'acquisition de terres**.

Chaque année, pour pallier aux difficultés éprouvées par les porteurs de projet, l'association Accueil Paysan organise des « soirées information ».

L'outil dont nous nous sommes dotés ne prétend pas répondre à toutes ces interrogations mais nous verrons en quoi il peut aider à faire avancer l'installation de ces porteurs de projet.

## *II. Les soirées information : un moment convivial proposé aux porteurs de projet.*

### *A. Présentation générale de l'outil.*

Ces soirées permettent de prendre un premier contact entre porteurs de projet, association, animatrice et adhérents. Elle permet de mieux connaître les candidats à

---

<sup>1</sup> DDE : Direction Départementale de L'Équipement.

l'installation et leur projets et de présenter l'association et l'ambiance dans laquelle nous évoluons.

Présents :

- des adhérents d'Accueil Paysan installés, de préférence de profil, de compétences et de projet différents, une animatrice du réseau. En général 8-10 personnes.
- des porteurs de projet invités sur courrier (cf. annexe 1)

Lieu : à deux endroits différents sur le département, sur des exploitations d'adhérents du réseau.

Déroulement :

- les adhérents se présentent et décrivent leur projet, le type d'activité pratiqué, le lieu d'accueil, l'âge du projet et son histoire (difficultés / facilités), les raisons de leur venue dans l'association, etc. ,
- les porteurs de projet exposent leur projet et leurs difficultés (expression libre).
- Chacun intervient (adhérents en activité, autres porteurs de projet, animatrice) en tant que de besoin pour apporter des éléments de réponse aux questions posées,
- Un repas ou une collation, un moment plus informel est ensuite organisé.

Documents donnés :

- cahiers des charges Accueil Paysan, chartes adaptées à chaque projet (donnant des éléments techniques sur sa réalisation),
- listing des adhérents en activités, présentés comme personnes « ressources » à aller visiter,
- plaquettes Accueil Paysan Bretagne ,
- plaquettes présentant les différentes formation proposées au sein du réseau,
- mémento de présentation sur l'association,
- bulletin d'adhésion départemental,
- livres à consulter sur place (références bibliographiques données en annexe 2),

***B. L'exemple d'une soirée information : le 16/11 à la ferme de La Haye à LANGONNET (Pays du Centre Ouest Bretagne, 56)***

➤ **Participants**

*En activité d'accueil*

François S.	Président d'Accueil Paysan 22 – ferme pédagogique
Véronique M.	Eleveuse de bovins viande – gîte + auberge paysanne
Guy et Martine P.	Bovins lait + ferme pédagogique

*En projet, ou début d'accueil (prévu)*

Arnaud L.	Ecurie gîte d'étape
Isabelle et Ronan L.	Maraîcher accueil (hébergement, gîte, accueil à la journée ?)
Laetitia et Fabrice M.	Poulets + bovins magasin de producteur + Table d'hôte paysanne
Robin B.	Chèvres + transformation Ferme d'accueil pédagogique
Françoise G.	Accueil familial de personnes âgées

*Animatrice*

Réjane D.

➤ **Objectifs de la soirée :**

- Apprendre à se connaître,
- Connaître les projets de chacun,
- Faire passer la notion de réseau, et favoriser les liens,
- Informer sur la structure organisatrice (Accueil Paysan national et 22), sur les activités de diversification possible,
- Les questionner sur leurs attentes vis-à-vis de la structure organisatrice,
- Par des échanges d'expérience, apporter un début de réponses aux questions des porteurs de projet.

➤ **Déroulement :**

20h30 20h45	Accueil, Présentation du déroulement de la soirée	Animatrice
20H45 21h	Tour de table rapide : Nom, prénom, localisation géographique	Animatrice
21h 21h30	Présentation d'Accueil Paysan : - la philosophie, - une charte - des cahiers des charges - une vie associative (bureau, CA, AG, + réunions thématiques selon les projets)	Par François S. + Animatrice.
21h30 22h	Témoignages très rapide des adhérents en activité : - localisation, - histoire de l'exploitation, de l'exploitant, - activité principale - activité secondaire - situation	François, Véronique, Martine et Guy

	<p>professionnelle,</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- qui participe à l'accueil,</li> <li>- âge de l'activité d'accueil,</li> <li>- délai entre le projet d'accueil et sa mise en œuvre,</li> <li>- pourquoi ce choix ?</li> <li>- quelles difficultés ?</li> </ul> <p>+ questions concrètes</p>	
22h-1h	<p>2<sup>ème</sup> Tour de table des porteurs de projets :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- localisation,</li> <li>- quel type d'accueil envisagé ? quel public ?</li> <li>- qui y participerait ?</li> <li>- pourquoi faire de l'accueil ?</li> <li>- quels freins ? questions ?</li> <li>- attentes vis à vis du réseau AP22.</li> </ul> <p>+ questions concrètes</p>	<p>Chaque porteur de projet + adhérents et animatrice</p>

➤ **Bilan du tour de table des participants en projet d'accueil :**

**- Véronique :**

Parents de 4 enfants.

Installés en 1997.

*Projet :*

Sont en bovins viande (52 vaches allaitantes en tout herbe) sur une exploitation biologique. Ont une activité d'accueil en gîte et auberge (l'activité de restauration va réellement commencer l'année prochaine) ouvert à l'année. Ils mettent à disposition du bâtiment à des associations ou amis (10 % des bénéfices reviennent à la ferme pour couvrir les frais). Pour l'instant, un crêpier vient tous les vendredis. A terme, ils souhaiterait que cela se développe pour pouvoir concilier accueil et vie privée, avoir du temps.

Premières locations du gîte au mois de mai 2005.

*Naissance du projet :*

Ont repris une exploitation hors sol dans un premier temps. Ont très vite remplacé cette activité par l'accueil à la ferme mais le projet n'a pas abouti tout de suite (5 ans de « maturation »).

*Organisation :*

Gilles : s'occupe plutôt de l'exploitation

Véronique : s'occupe plutôt de la partie accueil

Difficultés : projet à rebondissements, long à mettre en place. Concilier vie privée et accueil à terme.

*Pourquoi Accueil Paysan ?*

Véronique évoque l'éthique, l'agriculture de qualité, la relation de proximité avec les gens : échange avec les gens sur son métier, valeurs qu'on transmet à travers l'accueil, et pas le « tout marchandisation ». Enfin, on évalue la qualité de l'accueil et non la matériel lié au lieu (télé, sèche cheveux...). Valorisation d'un autre mode de vie possible...

- **François :**

*Le projet :*

Installé depuis 1977 avec, sa compagne. Au début en bovin lait bio jusqu'à 2000 seulement et une ferme pédagogique (gîte d'enfants, 35 places) depuis 1990. Aujourd'hui, ont repris quelques vaches (5), 20 ha pour les chevaux. Ils ont un petit jardin pour l'autoconsommation.

Structure familiale : 3 UTH, embauche de 4 ou 5 jeunes en été + jeunes en formation. Ont été très aidés sur les investissements (liés à l'activité pédagogique). + aides à la mise aux normes en cours (très cher mais indispensable).

*L'accueil :*

Grâce aux conseils d'un centre de gestion rural, ils ont créé une structure associative pour l'activité d'accueil, activité principale aujourd'hui.

Ils accueillent des séjour de classes de mars à juin, des centres de vacances de juillet à août (randonnées), des camps itinérant à cheval et à pied, des groupes en week-end.

Ils travaillent sur l'alimentation, le lien terre / animal / alimentation.

Ils constatent un renouvellement des instituteurs : beaucoup de jeunes viennent aujourd'hui sur l'exploitation.

Ils ont beaucoup appris de leur façon d'accueillir en travaillant directement avec les instituteurs.

- **Martine et Guy :**

Adhérents en Finistère.

*Projet :*

Producteurs de lait. Pas de transformation. + basse cour.

Pratiquent l'accueil pédagogique, surtout de maternelles (agrément éducation nationale) : 500 enfant accueillis à l'année (correspond à un mois de travail à peu près) qui viennent plutôt de Quimper et Concarneau. Ils les reçoivent à la journée.

Adhérent au réseau des fermes écoles (en 29). Objectif pour 2006 : diversifier l'accueil sur l'exploitation => retaper une bâtisse ancienne pour en faire un gîte, tout en « prenant son temps » pour pouvoir garder le caractère de la maison. Ils cherchent actuellement des financements pour cela.

Recommandations pour l'accueil d'enfants : être disponible, penser aux problématiques financières des organismes accueillis (rentabilité du car, etc.)

Martine travaille à l'extérieur. Lui accueille tout seul.



Difficultés :

Se sentent isolés sur l'exploitation. Veulent partager des choses.

*Pourquoi accueil paysan ?*

Se retrouver ensemble. Pour lui, le lieu « identitaire » du pays du Centre Ouest Bretagne est important. Il accorde beaucoup d'importance à l'aspect « interdépartemental » des échanges : ne pas rester sur des délimitations administratives mais bien sur des affinités identitaires pour retrouver l'énergie d'avancer. Il souhaite ainsi créer une dynamique, se retrouver.

**- Arnaud :**

Vient de Normandie. Sont installés depuis 5 ans avec son amie. Sont arrivés en Bretagne pour monter un gîte d'étape et une écurie de propriétaires. Ont cherché des terres et ont eu le concours à la SBAFER.

*Le projet :*

Gîte d'étape de 12 places + chambre de 3 et de 4.

Ferme équestre de 23 ha (de 15 à 25 chevaux) : shetland, boulonnais, bretons, andalous, lusitaniens, + chevaux d'extérieur.

Organise des spectacles. Est appelé pour participer à certains organisés en dehors de sa ferme. + randonnées autour de chez lui (beaucoup de chemins partent de ou passent autour de son exploitation).

Aujourd'hui, cherche des axes pour se développer :

- culture agricole pour les animaux, veut faire du colza et du sarrasin,
- maison de trappeur écologique (en bois).

*Difficultés :*

d'intégration avec le voisinage, avec les chasseurs (menaces de mort... « cauchemar pendant 4 ans », considérés comme « étrangers »),

de relation avec les collectivités locales (communes, syndicats d'initiatives, ABRI...), problèmes administratifs, assainissement.

de financement,

Arrivent tout juste à payer leurs factures et à vivre.

*Pourquoi Accueil Paysan ?*

Ne connaissaient pas, l'ont connu à Guichen (foire Bio).

Veulent lier, transmettre, se retrouver dans une structure avec « des gens qui pensent comme eux », souhaitent développer la communication, travailler en réseau.

**- Isabelle :**

*Projet :*

Marâchère avec son mari. 20 ha dont 8 de plein champs, 600 m<sup>2</sup> de serre non chauffée, légumes de saison en agriculture « raisonnée » + basse cour d'agrément. +/- 2,5 UTH sur l'exploitation (son mari, elle et un ouvrier + saisonnier). En 1998, a

repris l'exploitation de ses parents qui étaient en bovins lait jusqu'en 1989. a eu ses enfants en même temps. Travaille sur le cordon légumier du Morbihan entre des terrains conservatoire du littoral et des terrains Natura 2000.

Débouchés : 50% vente en demi gros et marchés + 50 % vente directe (travaille avec bienvenue à la ferme). S'interroge sur les débouchés : que vont-ils continuer ? elle est convaincue par la production biologique mais rencontre des « problèmes de réglementation ».

Avant, a travaillé dans des milieux différents : commerce, professeur, travail en hollande...mais possède un bagage agricole.

Elle souligne l'état de vétusté de sa ferme : « tout le matériel que j'ai repris est vieilli, j'aimerais rénover les bâtiments ».

*L'accueil :*

Souhaite valoriser son savoir-faire. Veut faire « des légumes qui ont du goût ». Pour l'instant fait un peu de terrine de légumes (pesto, et autres recettes grecques) et de la vente directe. A loué un mois cet été. A aussi déjà reçu des classes.

Idée : s'orienter vers la restauration, aidée par sa sœur qui serait sur la partie hébergement. Faire de l'accueil à la journée (enfants / s'insérer dans un programme pédagogique, adultes), des stages ? embaucherait une ou deux personnes sur l'accueil.

*Pourquoi Accueil Paysan ?*

Aime le terme « paysan » (« travail dans la terre »). Ne s'y retrouve pas à bienvenue à la ferme.

### **- Robin :**

Arrivé en Bretagne depuis un mois. Ont deux enfants (et un autre bientôt). Sa compagne ne travaille pas dans le milieu agricole. Lui : Parcours d'éducateur sportif pendant 12 ans + depuis 4 ans, s'est renseigné sur l'agriculture (contacts, stages...), notamment, l'agriculture biologique, la biodynamie, etc.

*Projet :*

En cours d'installation / reprise d'une exploitation en chèvre (80) + transformation (ferme de Bruno et Catherine GROSSIN à MELLIONEC). Achèterait l'ensemble (bâtiments, bêtes, matériel...) mais reprendrait moins de chèvres (30) + transformation. Il est prévu qu'il soit formé par les cédants pendant quelques mois.

*Accueil :*

Souhaite mettre en place une ferme pédagogique et peut être un accueil d'handicapés après son installation. Sa compagne viendrait à terme monter une école à la ferme.

### **- Laetitia et Fabrice :**

D'origine normande. Beaucoup d'entraide dans le village, ont été très bien accueillis.

*Projet :*

Installés depuis 1999 en lait bio et vente de volailles (400 par mois à peu près). 150 000 l lait – 60 ha – Montbéliardes principalement .

Rebondissements pour la mise en place du projet (GAEC qui a échoué : Fabrice s'est retrouvé seul puis GAEC et de nouveau seul). Laetitia souhaite venir travailler avec lui mais pour des raisons financières, est salarié à l'extérieur.

*Difficultés :*

Se fixer sur l'exploitation qu'ils souhaitent, sans être frustrés. Besoin de « se poser, d'être fixé sur le projet ».

Problématique financière (prix du lait en baisse continue). Obtenir les primes vaches allaitantes (la demande est en cours, ils attendent la réponse).

« Bataille » avec DDA pour DPU.

Pas loin d'un périmètre de protection de captage d'eau. Contraintes de distance pour emmener les vaches aux pâtures.

Concilier vie de famille et travail.

Interrogation sur le devenir du magasin bio ?

*Accueil :*

Ont monté un magasin de producteurs (eux avec les poulets, un « transformateur de farine » et un maraîcher, tous en bio) depuis 2002 chez Didier, un des producteurs. Il marche très bien et c'est très satisfaisant. Cependant, Didier déménage => que faire du magasin ? Souhaitent continuer néanmoins.

Font aussi de la vente à la ferme de poulets (qui compense le prix du lait en baisse...).

Idée : auberge paysanne sans chambre. + salle à mettre à disposition d'autres personnes. Continuer l'élevage de poulets.

*Pourquoi Accueil Paysan ?*

Accueillir, partager ce qu'on vit, pas envie d'être « que paysan ». mettre en valeur l'énergie sur MELLIONEC.

A terme, peut être travailler sur la traction animale / Fabrice est passionné de chevaux de traits.

**- Françoise :**

Pas paysanne. A travaillé en tant qu'institutrice puis responsable d'une MARPA (Maison d'Accueil Rurale pour Personnes Âgées). Installés depuis 3 ans à BERRIEN.

*Accueil :*

Souhaite mettre en place, depuis un an, une petite structure d'accueil familial de personnes âgées (jusqu'à 3 personnes). A déjà eu des contacts avec le Conseil général car c'est eux qui donnent l'agrément. Besoin de réhabiliter un côté de la longère dans laquelle ils ne vivent pas => financements...

*Difficultés :*

Projet atypique qui ne correspond pas aux standards... Problèmes pour trouver des financements.

➤ **Presse contactée :**

***presse écrite :***

- Poher,
- ouest France : responsable pages agricole en 56,
- échos de l'Armor et de l'Argoat,
- courrier indépendant.
- **Matériel amené :**
- feuille d'émargement,
- cahiers des charges, chartes,
- plaquettes (Bretagne) et guides,
- panneaux plastiques AP, banderolle,
- plaquettes formation,
- memento,
- livres et autre documentation à consulter sur place,
- bulletin d'adhésion départemental,
- paper board, crayon.
- Fléchage
- cidre, jus pomme, gâteaux, pour la pot convivial organisé avant de se quitter.

### ***III. Les soirées information : un outil d'accompagnement à l'installation ?***

#### ***A. Le profil des porteurs de projet en soirée information***

Lors de ce type de soirée information, nous constatons des différences entre les stades d'avancement des projets d'accueil. Ainsi, les raisons qui amènent les porteurs de projets doivent être différenciées. En effet, certains se présentent avec :

- o Un projet au stade de réflexion => ils n'ont souvent pas trouvé l'interlocuteur capable de les écouter, d'entendre et de comprendre l'intégralité du projet de vie. Ils peuvent ne pas correspondre aux « standards » des Porteurs de Projet soutenus par les organismes classiques d'accompagnement.
- o Un projet en cours d'aboutissement => leur projet bute sur un obstacle, ils ont besoin d'éléments nouveau pour débloquer la situation, de soutien pour continuer à avancer.
- o Un projet abouti mais ouvert à l'amélioration => recherche d'un groupe où ils se retrouvent « éthiquement », où ils peuvent échanger sur des valeurs communes, évoluer.

#### ***B. Avantages des soirées information***

- Trois types de relations positives identifiées permettant la création de lien :
  - o d'adhérent à Porteur de projet,
  - o de Porteur de projet à Porteur de projet,
  - o de l'association au Porteur de projet,
- ordre du jour relativement souple => expression libre, chacun parle librement de son projet et de ses difficultés.

- Ecoute active de l'ensemble du projet qui permet de prendre en compte leur globalité et non uniquement la dimension économique de ces derniers,
- Enrichissement mutuel entre membres du groupe => écoute des autres projets, on se donne des idées. L'apport d'éléments nouveaux émanant d'un regard extérieur aide à formaliser son projet quel qu'en soit son stade.
- Permet au porteur de projet de se confronter à la réalité des autres porteurs de projets, des adhérents => cela permet d'éviter certaines erreurs.
- Ecoute et compréhension mutuelle => on est conforté dans son projet, on garde ou on reprend confiance en soi,
- On est intégré dans une dynamique collective d'entrée de jeu, on ressent l'énergie du groupe et cela stimule l'envie d'aboutir,
- On crée un climat de confiance entre les gens qui donne envie de s'entraider => On se « serre les coudes », on se « donne des tuyaux ».
- on induit, par la rencontre et la convivialité la création de liens durable qui se poursuivent en dehors de la soirée => ex : rencontre entre personnes proches géographiquement qui peut faciliter une intégration sociale localement.
- Lors de blocage de projet, l'avis de plusieurs personnes facilite la recherche de solution.

### *C. Avantages d'une rencontre territorialisée*

- Les adhérents participant à la soirée ont une connaissance fine du territoire et peuvent suite à la soirée, venir en aide au porteur de projet, à savoir :
  - o Ils peuvent aiguiller précisément les porteurs de projet non pas uniquement sur les structures locales existantes mais bien sur les personnes à aller au voir au moment X de la recherche qui seront le plus à l'écoute du projet (en fonction des affinités de chacun, du contenu du projet...),
  - o Ils peuvent introduire un porteur de projet dans le tissu local en l'accompagnant dans ses rencontres ou seulement en en parlant autour d'elle aux personnes qu'elle a conseillé de visiter,
- On facilite la création de liens de « voisinage » (plus ou moins proche) entre les gens, par la proximité géographique. On participe ainsi à recréer du lien au sein du milieu rural.
- La proximité géographique facilite des rencontres fréquentes de conseil, de soutien, entre adhérent et porteur de projet s'il en ressent le besoin.
- Pour la recherche de foncier, le bouche à oreille fonctionne en général très bien, une fois que le lien est créé.

### *D. Inconvénients*

- La soirée peut être trop longue (fatigue, manque de concentration pour les dernières personnes qui exposent...), prévoir de ne pas commencer trop tard,
- projets divers, à des stades différents => pas la même attente, difficulté à répondre, certains peuvent se sentir frustrés si la majeure partie des réponses apportées n'est pas en concordance avec ce qu'ils demandent.

- difficulté, pour les porteurs de projet parfois, de pouvoir écouter d'autres projets => difficulté d'aider quelqu'un en se projetant dans sa situation alors qu'on est soi-même en « difficulté »,
- tomber dans des situations difficiles (pb personnel). Confondre l'accompagnement de porteur de projet et l'accompagnement psychologique d'une personne. Ce phénomène peut entraver le déroulement d'une soirée.
- On n'aborde pas le foncier. Mais on peut conseiller, on peut se donner des tuyaux,
- En une soirée, on n'aborde pas tout, il faut se revoir.

### *E. fiche technique : l'organisation d'une soirée information.*

#### **Avant :**

- les invitations :
  - o Faire une carte d'invitation attrayante et courte.
  - o envoyer les invitations à tous les adhérents de réseau proches (du pôle INPACT...),
  - o Communiquer sur la soirée information dans la presse écrite, à la radio, par la biais des adhérents (compter sur le bouche à oreille),
- Les invités :
  - o Essayer le plus possible de connaître les projets avant la soirée pour bien cibler les types de projet, leur stades d'avancement et les besoins,
  - o si possible d'expliquer dans quel esprit de fait la soirée (nécessité de s'ouvrir à d'autres projet d'accueil ; création de lien....)
- Le choix des paramètres pour la soirée :
  - o Choisir au moins deux adhérents de profil, de projet et de compétence différents, et bien impliqués dans l'association, dans la préparation de la soirée et dans sa réalisation,
  - o Bien choisir le lieu : répartir les lieux de soirées sur le territoire visé pour toucher le maximum de personnes possibles,
  - o Adapter le nombre et le lieu des soirées information à la taille du territoire visé,

#### **Pendant :**

- La soirée en tant que telle :
  - o Adapter le contenu de la soirée et le temps des interventions à la taille du groupe.
  - o Prendre l'adresse des personnes rencontrées
  - o Réguler le timing dans la soirée / cadrer les interventions (ne pas faire de soirées trop longues),
  - o Favoriser la convivialité par un repas, un pot, bref, un moment plus informel,
- Les documents à donner :
  - o Document techniques sur l'accueil (cahier des charges, etc.),

- fichier référence des différents acteurs de l'accompagnement et leur rôles,
- trame écrite qui permet de guider le porteur de projet, au niveau méthodologique pour passer «de l'idée au projet», tout en s'enrichissant de réflexions et apports annexes,
- fiche résumée des différentes aides pouvant être sollicitées,
- proposer les formations organisées par la structure et ses partenaires, pouvant aider le porteur de projet : notamment sur les statuts juridiques, fiscaux et sociaux, éléments solides qui doivent être réfléchis dès la naissance du projet
- fiche synthétique présentant les références pour faciliter la recherche de foncier (sites Internet, personnes ressources localement, connaissances, etc.)

*L' « après soirée info » :*

- documents à donner :
  - Envoyer un compte rendu,
  - Envoyer un listing des adhérents de l'association,
  - Envoyer un listing des personnes rencontrées lors de la soirée à l'ensemble des porteurs de projet,
- Suivi du porteur de projet :
  - bien orienter chaque porteur de projet : à condition d'avoir la ressource ou d'orienter vers d'autres structures,
  - Prendre des nouvelles de chacun, tout en laissant les projets évoluer à leur rythme. Au besoin, suivre la personne individuellement (dans le montage du projet), créer un parrainage entre un adhérent et un porteur de projet.
- Accompagnement au montage du projet :
  - Accompagner la formalisation écrite du projet d'accueil : Atelier d'écriture, individuel ou collectif,
  - Accompagner le montage du dossier financier si nécessaire => bien cerner le budget du projet : par un diagnostic individuel, en rencontrant d'autres adhérents dans la même activité, pour permettre au porteur de projet de se confronter aux réalités de terrain. Bilan des aides possibles (suite au diagnostic individuel du projet,
  - Aide pour relation avec administratifs : « traducteur », facilitateurs de relations pour certains / appui pour des projets bloqués (avec maire, avec DDE) / reconnaissance.
  - Accompagnement législatif : minimas législatifs pour une activité agricole, d'accueil, mise aux normes

**Les soirées informations permettent ainsi de prendre un premier contact avec des personnes en création ou finalisation de projet. Elles n'apportent pas toutes les réponses mais permettent de mieux identifier les problèmes pour répondre de façon plus adéquate aux questions posées.**

**Toutes les conditions matérielles, humaines doivent être réunies pour créer du lien. Ce lien entre adhérents, porteurs de projet et avec l'association est un support important pour garder le contact avec les personnes en projet et leur apporter tous les éléments propres à faciliter l'aboutissement de leur projet de vie. Lorsque ces éléments ne sont pas en notre possession, il est important de :**

- **donner les clefs de leur recherche aux porteurs de projet,**
- **travailler conjointement avec les structures qui les ont, dans une cellule d'accompagnement par exemple.**